



LA MAISON DU WHISKY

Depuis sa création en 1956, LMDW, le **spécialiste du whisky en France**, explore sous toutes ses facettes l'univers du Whisky et des Spiritueux, et s'applique à faire partager aux **professionnels** et au **grand public** sa passion.

Aujourd'hui, LMDW distribue plus de **3500 références de whiskies et spiritueux** (dont 600 en exclusivité) dans ses différents réseaux de distribution : dans ses boutiques à **Paris** ou à **Singapour**, par l'intermédiaire de **www.whisky.fr**, et par ses circuits de distribution composés notamment de cavistes et restaurants gastronomiques.

Importateur de plus de 60 distilleries et négociants en spiritueux, nous éditons chaque année un Catalogue, véritable guide de référence pour les amateurs de whisky écossais, irlandais, américains ou bien encore japonais, pour les connaisseurs de spiritueux, de rhum, tequila, gin, vodka, liqueurs mais aussi armagnac, cognac, calvados, et pour les professionnels du secteur.

Nous éditons aussi le seul magazine français consacré à l'univers du whisky et des spiritueux fins, **Whisky Magazine & Fine Spirits**, et depuis plusieurs années, nous organisons le salon **Whisky Live Paris** qui rassemble les plus prestigieuses distilleries du monde entier et accueille plus de 12 000 amateurs.

♥ PROFIL

LMDW recherche un talent dynamique, rigoureux et passionné par les spiritueux pour venir compléter ses équipes.

👤 RESPONSABILITES

Vous serez notamment chargé(e) de :

Management :

- Manager l'équipe des approvisionneurs LMDW
- Optimiser l'organisation de l'équipe et la répartition des missions de chacun
- Aider au développement des compétences des membres de son équipe et travailler à leur autonomie.

Indicateurs / reporting :

- Travailler sur un ensemble d'outils afin de maximiser la productivité de son équipe.
- Être garant d'un reporting à l'ensemble de la direction
- Identifier et analyser les besoins des différents canaux de vente et les traduire en objectifs quantitatifs et qualitatifs.

Approvisionnement :

- Mettre en œuvre une stratégie d'achats et d'approvisionnements sur court, moyen et long terme pour répondre aux objectifs du service et aux contraintes du portefeuille de fournisseurs.
- Passer les commandes fournisseurs et valider le processus d'achat dans son ensemble.
- Suivre les opérations promotionnelles des différents réseaux de distribution pour les intégrer aux prévisions des ventes
- Gérer les litiges fournisseurs et effectuer le suivi quotidien des fournisseurs sensibles
- Assurer la communication et le lien avec l'ensemble des services.

📄 TYPE DE CONTRAT

CDI

📍 LIEU

Clichy (92)

☰ COMPETENCES REQUISES

- Issu(e) d'une formation supérieure de niveau Bac +5, vous justifiez d'une première expérience dans le **secteur Food & Beverage** en approvisionnement.
- **Anglais courant impératif**, de préférence bilingue (90% des fournisseurs non francophones),
- Connaissance ou **appétence pour le secteur des spiritueux** requise
- Une maîtrise avancée d'Excel (VBA) est un atout pour le poste
- Très bonnes capacités relationnelles
- Très bon esprit d'analyse et excellente capacité d'organisation
- Force de conviction et leadership
- Rigueur, autonomie et proactivité